



Ασφαλιστική



Η ΦΩΝΗ ΤΗΣ ΥΔΡΟΓΕΙΟΥ ΣΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

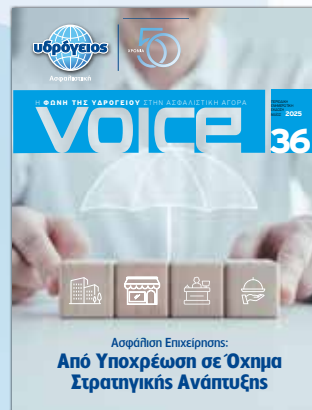
VOICE

ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ
ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΗ
ΕΚΔΟΣΗ
ΜΑΪΟΣ 2025

36



Ασφάλιση Επιχείρησης:
**Από Υποχρέωση σε Όχημα
Στρατηγικής Ανάπτυξης**



ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ
ΜΑΪΟΣ **2025**

Επιμέλεια Σύνταξης
Μαίρη Βογιατζή
Υπεύθυνη Επικοινωνίας
voyiatzi.mary@ydragios.gr

Ιδιοκτησία
ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΝΩΝΥΜΟΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΚΑΙ
ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Λεωφ. Συγγρού 254-258,
176 72 Καλλιθέα Αττικής
Αριθμός Γ.Ε.ΜΗ: 124480101000
Τ: (+30) 210 9477200
Φ: (+30) 210 9590078
ydragios@ydragios.gr
www.ydragios.gr

* Επιτρέπεται η αναδημοσίευση ύλης του περιοδικού με την προϋπόθεση αναγραφής της πηγής. Απαγορεύεται αυστηρά η καθ' οιονδήποτε τρόπο εκμετάλλευση φωτογραφιών και ύλης χωρίς την έγγραφη άδεια του εκδότη.

Στείλτε μας παρατηρήσεις, σχόλια, νέα και τις δικές σας προτάσεις για δημοσιεύσεις στο voyiatzi.mary@ydragios.gr



#12
Άρθρο
Ηλεκτροκίνηση στην Ελλάδα

#16
Σκάφη Αναψυχής

- Καλές και Ασφαλείς Θάλασσες με την Υδρόγειο Ασφαλιστική
- Sales Rally
- Βόλτα με το Σκάφος: Τι πρέπει να έχετε μαζί σας

#20
Όμιλος Reale

- Το Ίδρυμα Reale στηρίζει την Ελλάδα
- Νέος Κώδικας Δεοντολογίας: Με Πυξίδα τις Αξίες μας

#24
Έρευνα
Από Γενιά σε Γενιά:
Η ανθεκτικότητα και το αύριο των οικογενειακών επιχειρήσεων

#3
Μήνυμα Διοίκησης

#4
Εταιρικά Νέα & Οικονομικά Αποτελέσματα

#8
Ασφάλιση Επιχειρήσεων
Από Υποχρέωση σε Όχημα Στρατηγικής Ανάπτυξης



Αγαπητοί Φίλοι και Συνεργάτες,

Σε έναν κόσμο που αλλάζει ταχύτατα, εκείνο που τελικά μετρά περισσότερο είναι ο τρόπος που επιλέγουμε να πορευτούμε. Οι αξίες που μας καθοδηγούν, σε κάθε μικρή ή μεγάλη απόφαση. Στην κατεύθυνση αυτή, ο νέος Κώδικας Δεοντολογίας του Ομίλου μας, που παρουσιάστηκε πρόσφατα, δεν είναι απλώς ένα εγχειρίδιο. Είναι η έκφραση της κοινής μας κουλτούρας, η πυξίδα που μας δείχνει τον δρόμο μπροστά. Με ανθρωποκεντρικότητα, υπευθυνότητα, ακεραιότητα, συνεκτικότητα και καινοτομία, ενισχύουμε τη δέσμευσή μας για μια πορεία με διαφάνεια και ουσία.

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική προχωρά μπροστά με σταθερά και δυναμικά βήματα. Οι επιδόσεις της περασμένης χρονιάς, αλλά και η ισχυρή εκκίνηση της φετινής, επιβεβαιώνουν τη θετική μας πορεία. Καταγράφουμε αξιοσημείωτη ανάπτυξη εργασιών, με διψήφια ποσοστά σε καίριους τομείς όπως η περιουσία και η υγεία — τομείς που αποτελούν ήδη μοχλό ανάπτυξης για την αγορά και οι οποίοι, με τα νέα θεσμικά μέτρα, αναμένεται να ενισχυθούν περαιτέρω.

Πίσω από αυτά τα αποτελέσματα βρίσκεται ένα στρα-

τηγικό πλάνο που εκπονείται και υλοποιείται με συνέπεια και που, σε συνεργασία με τον Όμιλο Reale, αναμένεται τα επόμενα χρόνια να προσδώσει ακόμη μεγαλύτερη δυναμική. Εστιάζουμε στην επέκταση και ενίσχυση του δικτύου μας, την ανάπτυξη προϊόντων και υπηρεσιών που ανταποκρίνονται σε πραγματικές ανάγκες και την ενίσχυση της πελατοκεντρικής μας φιλοσοφίας. Παράλληλα, εξελίσσουμε τις εσωτερικές μας λειτουργίες, αξιοποιώντας την τεχνολογία και την καινοτομία, για να προσφέρουμε καλύτερες εμπειρίες στους συνεργάτες και πελάτες μας.

Σε αυτό το πλαίσιο, επενδύουμε συστηματικά στην οργανωτική μας δομή και την επιχειρησιακή μας ετοιμότητα, με την ένταξη νέων στελεχών, την αναβάθμιση λειτουργιών και τη δημιουργία νέων διευθύνσεων. Ενισχύουμε το ανθρώπινο δυναμικό μας και αναλαμβάνουμε πρωτοβουλίες για την περαιτέρω ανάπτυξη της τεχνογνωσίας και την ανταλλαγή καλών πρακτικών, χτίζοντας σταθερά τις βάσεις για το μέλλον.

Σε αυτό το σημείο, θα ήθελα να καλωσορίσω με ιδιαίτερη χαρά και από εδώ τον κ. Giuseppe Zoragno, νέο Εκτελεστικό Αντιπρόεδρο του Διοικητικού μας Συμβουλίου, ένα στέλεχος με μακρά και επιτυχημένη πορεία, που ενισχύει καθοριστικά τη στρατηγική μας στόχευση και τη φιλοδοξία μας για περαιτέρω ανάπτυξη.

Η πορεία μας είναι συλλογική. Και η επιτυχία της Υδρόγειος Ασφαλιστικής αντικατοπτρίζει τη δική σας συμβολή. Σας ευχαριστώ θερμά για τη δέσμευση και την καθημερινή σας προσπάθεια.

Συνεχίζουμε μαζί, με πίστη στις αξίες μας και το βλέμμα στο μέλλον.

Πάυλος Κασκαρέλης
Διευθύνων Σύμβουλος

Αναπτυξιακή πορεία και ισχυρές επιδόσεις για την Υδρόγειο Ασφαλιστική το 2024

Χρονιά σημαντικών εξελίξεων και δυναμικής πορείας αποτέλεσε το 2024 για την Υδρόγειο Ασφαλιστική, η οποία συνεχίζει με σταθερά βήματα να ενισχύει τη θέση της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Την περασμένη χρονιά, η Υδρόγειος Ασφαλιστική κινήθηκε αναπτυξιακά, με αύξηση της συνολικής παραγωγής εγγεγραμμένων ασφαλιστών κατά **3,2%**, φτάνοντας τα **€94,6 εκατ.** έναντι €91,7 εκατ. το 2023.

Στις ασφαλίσσεις οχημάτων, όπου η Υδρόγειος Ασφαλιστική διαθέτει σημαντικό μερίδιο πανελλαδικά, σημειώθηκε αύξηση **0,9%**, ενώ η παραγωγή στους εκτός οχημάτων κλάδους κατέγραψε διψήφια άνοδο (11%), με αιχμή τις **ασφαλίσσεις περιουσίας (19%)**, **υγείας (60%)** και **σκαφών (13%)**, όπου η εταιρεία έχει πλέον εδραιωθεί μεταξύ των μεγαλύτερων εταιρειών του κλάδου.

Η ισχυρή εμπορική επίδοση συνοδεύτηκε από σημαντική κερδοφορία και ενίσχυση της χρηματοοικονομικής θέσης της εταιρείας:

- Τα **Κέρδη προ φόρων**, με βάση το νέο πρότυπο ΔΠΧΑ 17, ανήλθαν σε **€9,9 εκατ.** από €7,2 εκατ. το 2023.
- Τα **Συνολικά Εισοδήματα μετά από φόρους** ανήλθαν σε **€11,2 εκατ.** έναντι €11,4 εκατ. το 2023, διαμορφώνοντας τα **Ίδια Κεφάλαια** της εταιρείας στα **€107,5 εκατ.**, έναντι €96,3 εκατ., κατά την προηγούμενη χρήση.
- Ανάλογη θετική πορεία καταγράφηκε και στον τομέα

των επενδύσεων, με το **Σύνολο Επενδυτικών και Ενσώματων Περιουσιακών Στοιχείων** να φτάνει τα **€235,8 εκατ.** έναντι €211,2 εκατ. το 2023, ενώ τα **Έσοδα από Επενδύσεις** ανήλθαν σε **€3,5 εκατ.** από €3,3 εκατ.

- Εντυπωσιακή επίδοση κατέγραψε και ο **Δείκτης Φερεγγυότητας**, που διαμορφώθηκε σε **230,5%**, σημειώνοντας νέο ιστορικό υψηλό, από 204,2% το 2023 – ένα ξεκάθαρο τεκμήριο της οικονομικής ευρωστίας και της αξιοπιστίας της εταιρείας.

Με σταθερή προτεραιότητα την εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων της, η Υδρόγειος Ασφαλιστική κατέβαλε το 2024 **αποζημιώσεις ύψους άνω των €38 εκατ.**, επιβεβαιώνοντας στην πράξη τη συνέπειά της απέναντι στις δεσμεύσεις της, αλλά και την ταχύτητα και αποτελεσματικότητα με την οποία ανταποκρίνεται στην αποστολή της: να βρίσκεται δίπλα στους ασφαλισμένους της, όταν τη χρειάζονται περισσότερο.

Η ανάπτυξη και στήριξη του δικτύου των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών της παραμένει στρατηγικός πυλώνας της Υδρογείου Ασφαλιστικής. Το 2024, η εταιρεία κατέβαλε **άνω των €21,5 εκατ. σε προμήθειες** στους συνεργάτες της, ο αριθμός των οποίων ξεπέρασε τους 2.000. Παράλληλα, το ανθρώπινο δυναμικό ενισχύθηκε, φθάνοντας τα **224 άτομα** από 212.



Οικονομικά Αποτελέσματα 2024



€94,6 εκατ.

Εγγεγραμμένα Ασφάλιστρα

+3,2%



Ασφαλίσεις
Οχημάτων

€72 εκατ.



Ασφαλίσεις
Λοιπών Κλάδων

€22,6 εκατ.



Σκάφη (+13%)



Περιουσία (+19%)



Υγεία (+60%)

Κέρδη προ φόρων

€9,9 εκατ.

(2023: €7,2 εκατ.)

Συνολικά Εισοδήματα
μετά φόρων

€11,2 εκατ.

(2023: €11,4 εκατ.)

Ίδια Κεφάλαια



€107,5 εκατ.

2023: €96,3 εκατ.

Δείκτης Φερεγγυότητας



230,5%



903.335

Συνολικά
Ασφαλιστήρια
Συμβόλαια



224

Εργαζόμενοι



431.632

Ασφαλισμένα
Οχήματα



2.027

Ασφαλιστικοί
Διαμεσολαβητές



Σύνολο Επενδύσεων
& Ακινήτων

€235,8 εκατ.



Αποζημιώσεις

€38 εκατ.



Έσοδα
από επενδύσεις

€3,5 εκατ.



Προμήθειες

€21,5 εκατ.

Νέος Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος Δ.Σ. ο Giuseppe Zorgno



Τα καθήκοντα του Εκτελεστικού Αντιπροέδρου του Διοικητικού Συμβουλίου της Υδρογείου Ασφαλιστικής ανέλαβε ο κ. Giuseppe Zorgno. Ο κ. Zorgno διαθέτει μια σημαντική και πολυετή σταδιοδρομία στον ασφαλιστικό κλάδο, με εμπειρία

τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό.

Είναι γεννημένος στο Trino-Vercelli της Ιταλίας το 1960, ενώ από το 1992 ζει και εργάζεται στην Ελλάδα. Είναι απόφοιτος Πολιτικών

Επιστημών του Πανεπιστημίου του Μιλάνου, έχοντας επίσης ολοκληρώσει σπουδές στη Διοίκηση Επιχειρήσεων και το Μάρκετινγκ. Έχει συνεισφέρει σημαντικά στην ασφαλιστική αγορά με την πρότερη συμμετοχή του στο Διοικητικό Συμβούλιο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ), αλλά και με την Προεδρία της Επιτροπής Αστικής Ευθύνης. Με την ένταξή του στο Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρείας, ενισχύεται περαιτέρω η στρατηγική της στόχευση για συνεχή ανάπτυξη και περαιτέρω ενδυνάμωση της θέσης της στην αγορά.

Νέα Διεύθυνση Ασφαλιστικών Εργασιών στην Υδρόγειο Ασφαλιστική



Αθανάσιος
Αγγελόπουλος



Απόστολος
Παπαχρήστος



Σε οργανωτικές αλλαγές προχώρησε η Υδρόγειος Ασφαλιστική, στο πλαίσιο της διαρκούς ενίσχυσης της οργανωτικής της αποτελεσματικότητας. Κατά τη συνεδρίαση του Διοικητικού Συμβουλίου της 29ης Απριλίου 2025, αποφασίστηκε η δημιουργία νέας Διεύθυνσης Ασφαλιστικών Εργασιών, η οποία εντάσσεται στο οργανόγραμμα της Εταιρείας. Η νέα Διεύθυνση θα έχει την αρμοδιότητα για κρίσιμους τομείς της ασφαλιστικής λειτουργίας, όπως η ανάληψη ασφαλιστικών κινδύνων, η διαχείριση αποζημιώσεων, οι αντασφαλίσεις, η αναλογιστική τιμολόγηση και αποθεματοποίηση ζημιών, καθώς και η ανάλυση δεδομένων και η παρακολούθηση της ποιότητας και του χαρτοφυλακίου. Τα καθήκοντα ανατέθηκαν στον κ. Αθανάσιο Αγγελόπουλο, ο οποίος από την ημερομηνία αυτή είναι ο Διευθυντής Ασφαλιστικών Εργασιών (Chief Insurance Officer) της Εταιρείας. Στην ίδια συνεδρίαση το Διοικητικό Συμβούλιο ανέθεσε τα καθήκοντα του Υπευθύνου της Λειτουργίας Διαχείρισης Κινδύνων στον κ. Απόστολο Παπαχρήστο.

Επενδύοντας στον άνθρωπο και τις δυνατότητές του

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική έχει ως προτεραιότητα την εκπαίδευση και την ανάπτυξη δεξιοτήτων, επενδύοντας συστηματικά στην εξέλιξη τόσο των εργαζομένων όσο και των συνεργατών της. Το 2024 πραγματοποιήθηκαν **περισσότερες από 2.600 ώρες εκπαιδευτικών προγραμμάτων**, συμβάλλοντας ουσιαστικά στην ενίσχυση της εξειδίκευσης, της ετοιμότητας και της αποδοτικότητας του ανθρώπινου δυναμικού και του δικτύου της εταιρείας. Η εκπαιδευτική στρατηγική της εταιρείας περιλαμβάνει ένα συνδυασμό διαδικτυακών και δια ζώσης σεμιναρίων, προσφέροντας ευελιξία σε όλους τους συμμετέχοντες, ανεξαρτήτως τοποθεσίας. Τα δια ζώσης προγράμματα υλοποιούνται σε όλη την Ελλάδα και είναι προσεκτικά σχεδιασμένα ώστε να ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες της αγοράς και να ενισχύουν τις δεξιότητες που οδηγούν στην επαγγελματική επιτυχία.



Στιγμιότυπα από εκπαιδευτικά προγράμματα του περασμένου Απριλίου σε Καλαμάτα και Ναύπλιο

Συναδελφικότητα, Συνεργασία και Επικοινωνία... χωρίς σύνορα!

Το νέο πρόγραμμα διαπολιτισμικής συνεργασίας του Ομίλου Reale

Η ενίσχυση της συνεργασίας και της επικοινωνίας μεταξύ των εργαζομένων του Ομίλου Reale, μέσα από την αναγνώριση και τον σεβασμό των πολιτισμικών διαφορών, βρίσκεται στο επίκεντρο του νέου προγράμματος Intercultural Awareness Course. Το πρόγραμμα ξεκίνησε πιλοτικά τον Μάιο του

2025 και απευθύνεται σε εργαζόμενους από όλες τις χώρες στις οποίες δραστηριοποιείται ο Όμιλος — μεταξύ αυτών και η Ελλάδα.

Μέσα από διαδραστικές διαδικτυακές συνεδρίες μέσω Teams (στην αγγλική γλώσσα), οι συμμετέχοντες έχουν την ευκαιρία:

- ✂ Να κατανοήσουν πώς οι πολιτισμικές διαφορές επηρεάζουν την καθημερινή επαγγελματική ζωή.
- ✂ Να μάθουν να επικοινωνούν αποτελεσματικά σε πολυπολιτισμικά περιβάλλοντα.
- ✂ Να αναγνωρίσουν και να διαχειριστούν στερεότυπα και ασυνείδητες προκαταλήψεις.
- ✂ Να χτίσουν ουσιαστικές σχέσεις με συναδέλφους διαφορετικής πολιτισμικής προέλευσης.

Πρόκειται για μια σημαντική πρωτοβουλία που ενισχύει τη συμπερίληψη, προάγει την αλληλοκατανόηση και ενδυναμώνει τις διεθνείς μας σχέσεις — συμβάλλοντας ουσιαστικά στη διαμόρφωση ενός ανοιχτού και συνεργατικού εργασιακού περιβάλλοντος σε όλο τον Όμιλο.



Ασφάλιση Επιχείρησης:

Από Υποχρέωση σε Όχημα Στρατηγικής Ανάπτυξης

Με τα νέα μέτρα για την υποχρεωτική ασφάλιση έναντι φυσικών καταστροφών που ισχύουν από την 1η Ιουνίου 2025, η ασφάλιση της επιχείρησης μετατρέπεται από επιλογή σε στρατηγικό πλεονέκτημα.

Η νέα εποχή στην επιχειρηματική ασφάλιση

Σε έναν κόσμο που διαρκώς αλλάζει, η ανάγκη για σταθερότητα και ανθεκτικότητα είναι κοινός παρανομαστής για κάθε επιχείρηση -από τη μικρομεσαία οικογενειακή, μέχρι τις μεγαλύτερες επιχειρήσεις της αγοράς. Οι κίνδυνοι είναι πολλοί και μεταβαλλόμενοι και η σωστή ασφαλιστική κάλυψη είναι αυτή που μπορεί να κάνει τη διαφορά. Η διαχείρισή των ρίσκων μέσα από την ασφάλιση είναι που επιτρέπει όχι απλώς την επιβίωση, αλλά την προοπτική και την ανάπτυξη. Η ιδιωτική ασφάλιση μέσω της διαχείρισης των κινδύνων και την έγκαιρη αποζημίωση, υποστηρίζει και προστατεύει άτομα και επιχειρήσεις, λειτουργώντας

καταλυτικά για την επιχειρηματική και οικονομική ανάπτυξη, αλλά και την κοινωνική σταθερότητα. Μετριάζει τις αρνητικές συνέπειες ενός κινδύνου και βοηθά την επιχείρηση να επιστρέψει σύντομα στην κανονικότητα και στην πορεία που σχεδιάζει προς το μέλλον.

Στην ουσία η ασφάλιση είναι κάτι παραπάνω από δίκτυ προστασίας: αποτελεί επένδυση για όλους. Η αξία της αναδεικνύεται ακόμη περισσότερο εάν λάβουμε υπόψη τη μελέτη του IOBE, με βάση την οποία, για κάθε ένα ευρώ προστιθέμενης αξίας του κλάδου ιδιωτικής ασφάλισης δημιουργούνται επιπλέον τρία ευρώ στην ελληνική οικονομία.



Ασφάλιση για κάθε επιχείρηση

Κάθε επιχείρηση είναι μοναδική και αντίστοιχα είναι τα ρίσκα που πιθανόν να αντιμετωπίσει. Ενδεικτικά, οι παρακάτω ασφαλιστικές λύσεις αφορούν τις περισσότερες επιχειρήσεις και μπορούν να τις προστατεύσουν για να συνεχίσουν να δραστηριοποιούνται απρόσκοπτα και να αναπτύσσονται.



Ασφάλιση Περιουσίας:

Καλύπτει τα περιουσιακά στοιχεία της επιχείρησης όπως το κτίριο, τον εξοπλισμό και τα εμπορεύματά της, από μια σειρά κινδύνων όπως φωτιά, σεισμός, πλημμύρα, διαρροές, κλοπή, κ.α.

Η κλιματική κρίση και οι συνέπειές της τα τελευταία χρόνια έχουν αναδείξει την ασφάλιση περιουσίας ως άκρως απαραίτητη και μάλιστα γύρω από αυτήν έχει ενταθεί ο διάλογος για την αναγκαιότητα της ασφάλισης. Ωστόσο, οι λύσεις και τα προγράμματα που προσφέρει η ασφαλιστική αγορά σήμερα, δεν περιορίζονται μόνο στην προστασία από φυσικές καταστροφές — προσφέρουν ευρύτερη κάλυψη απέναντι σε μια σειρά γεγονότων που μπορεί να επηρεάσουν τη λειτουργία μιας επιχείρησης.



Ασφάλιση Αστικής Ευθύνης:

Προστατεύει την ασφαλισμένη επιχείρηση από απαιτήσεις που πιθανώς να προκύψουν από σωματικές βλάβες ή και υλικές ζημιές σε τρίτους, από πράξεις και παραλείψεις της, στο πλαίσιο της λειτουργίας της, είτε από τους χώρους της είτε από την άσκηση της δραστηριότητάς της. Πρόκειται για ασφαλιστική λύση που είναι κατάλληλη για ένα ευρύ φάσμα δραστηριοτήτων, ενώ για ορισμένες κατηγορίες είναι υποχρεωτική.



Ασφάλιση Μεταφορών:

Προστατεύει τα εμπορεύματα της επιχείρησης, κατά τη διάρκεια της μεταφοράς τους, όπως κι αν πραγματοποιείται (ακτοπλοϊκώς, οδικώς, σιδηροδρομικώς ή αεροπορικώς), περιορίζοντας πιθανές οικονομικές απώλειες.



Ασφάλιση Οχημάτων:

Όπως κάθε όχημα έτσι και αυτά που οι επιχειρήσεις χρησιμοποιούν για την εκτέλεση των εργασιών τους, θα πρέπει να είναι ασφαλισμένα για να βγουν στο δρόμο, με κατάλληλες καλύψεις.

Υποχρέωση ή ανάγκη;

Την εποχή της αβεβαιότητας και της κλιματικής αλλαγής είναι ξεκάθαρη η ανάγκη για ασφαλιστική κάλυψη, ώστε όλες οι επιχειρήσεις να μπορούν να λειτουργούν απρόσκοπτα. Τα ακραία καιρικά φαινόμενα – με κορυφαίο παράδειγμα την κακοκαιρία Daniel – οδήγησαν στη θεσμοθέτηση νέων κανόνων. Η Πολιτεία έχει προχωρήσει –και ενδέχεται να συνεχίσει να προχωρά– στη θέσπιση νέων κανόνων που ενισχύουν τη σημασία της ιδιωτικής ασφάλισης ως μέσου θωράκισης απέναντι στις φυσικές καταστροφές. Ανεξαρτήτως των επιμέρους προβλέψεων, το μήνυμα είναι σαφές: η ασφάλιση παύει να είναι απλώς μια τυπική υποχρέωση και αναδεικνύεται σε ουσιαστικό εργαλείο βιωσιμότητας και επιχειρηματικής συνέχειας. Η έγκαιρη και επαρκής ασφαλιστική προστασία συμβάλλει στην ανθεκτικότητα των επιχειρήσεων και διασφαλίζει την απρόσκοπτη πορεία προς την ανάπτυξη. Στην Υδρόγειο Ασφαλιστική, παρακολουθούμε στενά τις εξελίξεις και στηρίζουμε διαρκώς τις ελληνικές επιχειρήσεις, προσφέροντας αξιόπιστες και προσαρμοσμένες λύσεις ασφάλισης – πάντα με σεβασμό στις ανάγκες κάθε πελάτη και με γνώμονα τη διαφάνεια, την υπευθυνότητα και την άμεση εξυπηρέτηση.

*** Από 01/06/2025 όλες οι επιχειρήσεις με κύκλο εργασιών που ξεπερνά τα €500.000 υποχρεωτικά θα πρέπει να ασφαλίζονται για φυσικές καταστροφές. Πρόκειται για σημαντική μείωση του ορίου, καθώς μέχρι πρότινος το όριο του κύκλου εργασιών ήταν στα €2 εκατ. Παράλληλα και τα οχήματα θα πρέπει να ασφαλίζονται για κινδύνους δασικής πυρκαγιάς και πλημμύρας.**

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική στηρίζει τις επιχειρήσεις με μία σειρά ολοκληρωμένων ασφαλιστικών προγραμμάτων.

Πλεονεκτήματα των προγραμμάτων μας:

- ✓ Εύρος καλύψεων για κτίριο & εξοπλισμό
- ✓ Γρήγορες διαδικασίες & Άμεση αποζημίωση
- ✓ Αξία αντικατάστασης σε καινούριο
- ✓ Επιλογή για κάλυψη από το πρώτο ευρώ χωρίς απαλλογές
- ✓ Προσιτό κόστος
- ✓ Ευελιξία και προσαρμογή στις ανάγκες της επιχείρησης
- ✓ Δωρεάν Υπηρεσία Επείγουσας Τεχνικής Βοήθειας
- ✓ Έκτακτη οικονομική ενίσχυση σε περίπτωση ολοκληρωτικής καταστροφής



⌘ Τα προγράμματα απευθύνονται σε ενοικιαστές και ιδιοκτήτες επιχειρήσεων με συνολικά ασφαλιζόμενα κεφάλαια έως €1.000.000

⌘ Πάνω από 250 επαγγελματικές κατηγορίες επιχειρήσεων μπορούν να τα αξιοποιήσουν για την ασφάλισή τους (καταστήματα λιανικής, γραφεία, επαγγελματικές στέγες, βιοτεχνίες, εργαστήρια κ.α.)

Επιπλέον ασφάλισεις από την Υδρόγειο Ασφαλιστική:

- ⌘ Ασφάλιση Γενικής και Εργοδοτικής Αστικής Ευθύνης
- ⌘ Ασφάλιση Ηλεκτρονικού Εξοπλισμού
- ⌘ Ασφάλιση Μεταφορών



Ηλεκτροκίνηση στην Ελλάδα:

Είναι η χώρα έτοιμη για το μέλλον;

Από το *Ydrogios Blog*



Η ανάπτυξη της Ηλεκτροκίνησης στην Ελλάδα

⌘ Τα τελευταία χρόνια, η Ελλάδα έχει σημειώσει σημαντική πρόοδο στην υιοθέτηση ηλεκτρικών οχημάτων (EVs). Σύμφωνα με

τον Σύνδεσμο Εισαγωγέων Αντιπροσώπων Αυτοκινήτων (ΣΕΑΑ), το 2024, οι πωλήσεις αμιγώς ηλεκτρικών οχημάτων (BEVs) αυξήθηκαν κατά 36,5% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος, με 8.707 νέες ταξινομήσεις

BEVs. Συνολικά, μαζί με τα plug-in υβριδικά οχήματα (PHEVs), καταγράφηκαν 16.969 νέες ταξινομήσεις ηλεκτρικών οχημάτων, σημειώνοντας ρεκόρ πωλήσεων.

Το μερίδιο αγοράς των BEVs

έφτασε το 6,42% το 2024, αυξημένο από το 4,74% το 2023, ενώ το μερίδιο των PHEVs διαμορφώθηκε στο 6,09%. Αξιοσημείωτο είναι ότι τον Δεκέμβριο του 2024, το μερίδιο των ηλεκτρικών και επαναφορτιζόμενων οχημάτων ξεπέρασε το 20,6% των συνολικών πωλήσεων, υποδεικνύοντας τη σταθερή στροφή των Ελλήνων καταναλωτών προς την ηλεκτροκίνηση.

Υποδομή Φόρτισης και Κίνηση Αγοράς

⌘ Η ανάπτυξη της υποδομής φόρτισης αποτελεί κρίσιμο παράγοντα για την περαιτέρω διεύρυνση των ηλεκτρικών οχημάτων. Το πρόγραμμα «Κινούμαι Ηλεκτρικά - Γ' Κύκλος» της ελληνικής κυβέρνησης, με συνολικό προϋπολογισμό 44

εκατομμυρίων ευρώ, στοχεύει στην προώθηση της ηλεκτροκίνησης μέσω επιδοτήσεων για την αγορά ηλεκτρικών οχημάτων και φορτιστών. Οι αιτήσεις για επιδότηση μπορούν να υποβάλλονται έως τις 30 Ιουνίου 2025, ενώ η καταβολή των επιδοτήσεων αναμένεται να ολοκληρωθεί έως τον Απρίλιο του 2026.

Επιπλέον, το πρόγραμμα «Φορτίζω Παντού» ενισχύει την εγκατάσταση δημόσιων σταθμών φόρτισης, διευκολύνοντας την καθημερινή χρήση των ηλεκτρικών οχημάτων και μειώνοντας την ανησυχία για την αυτονομία τους.

Προκλήσεις και περιορισμοί

⌘ Παρά τη ραγδαία ανάπτυξη της ηλεκτροκίνησης, οι οδηγοί ηλεκτρικών οχημάτων εξακολουθούν να αντιμετωπίζουν

ορισμένες προκλήσεις στην καθημερινότητά τους:

Φόρτιση: Σύμφωνα με τα στοιχεία του Υπουργείου Υποδομών και Μεταφορών, στη χώρα μας λειτουργούν 2.861 τοποθεσίες με 6.880 σημεία φόρτισης (Στοιχεία 26.2.2025). Παρόλο που το δίκτυο αυτό επεκτείνεται, η κατανομή των φορτιστών παραμένει άνιση, με λιγότερες επιλογές εκτός αστικών κέντρων. Η ενίσχυση των δημόσιων υποδομών φόρτισης και η αύξηση της αξιοπιστίας των υπάρχοντων σταθμών είναι καθοριστικές για τη διευκόλυνση των οδηγών και την ευρύτερη υιοθέτηση της ηλεκτροκίνησης.

Αυτονομία: Οι οδηγοί ηλεκτρικών αυτοκινήτων πρέπει να σχεδιάζουν προσεκτικά τις διαδρομές τους, λαμβάνοντας υπόψη την αυτονομία του οχήματος και την προσβασιμότητα των σταθμών φόρτισης. Αν και τα νεότερα μοντέλα διαθέτουν αυξημένη αυτονομία, οι μεγαλύτερες αποστάσεις και οι ακραίες καιρικές συνθήκες (όπως χαμηλές θερμοκρασίες) μπορούν να επηρεάσουν την απόδοση της μπαταρίας, απαιτώντας στρατηγική οδήγηση.



Χρόνος φόρτισης: Η φόρτιση σε ταχυφορτιστή διαρκεί περίπου 30-60 λεπτά, επιτρέποντας σχετικά γρήγορη επαναφόρτιση, ενώ σε οικιακούς φορτιστές μπορεί να διαρκέσει 6-10 ώρες. Αυτό σημαίνει ότι οι οδηγοί χρειάζεται να ενσωματώσουν τη φόρτιση στον προγραμματισμό της ημέρας τους, ειδικά όταν ταξιδεύουν μεγάλες αποστάσεις ή δεν έχουν άμεση πρόσβαση σε ταχυφορτιστές.

Συντήρηση: Τα ηλεκτρικά οχήματα έχουν διαφορετικές απαιτήσεις συντήρησης από τα συμβατικά, καθώς δεν διαθέτουν κινητήρα εσωτερικής καύσης και έχουν λιγότερα κινούμενα μέρη. Ωστόσο, η ανάγκη για εξειδικευμένα συνεργεία και τεχνικούς παραμένει πρόκληση, καθώς το δίκτυο επισκευής και υποστήριξης δεν είναι ακόμη εξίσου ανεπτυγμένο με αυτό των συμβατικών οχημάτων, ιδιαίτερα σε μικρότερες πόλεις και απομακρυσμένες περιοχές.

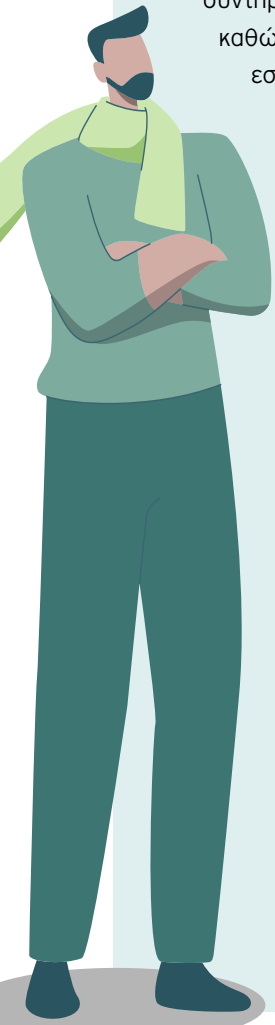
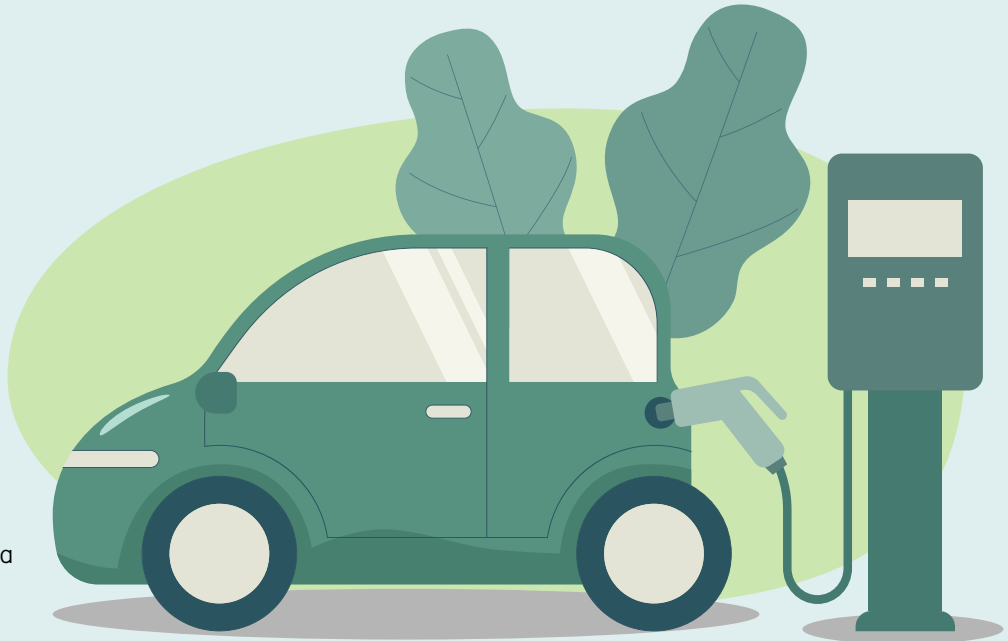
Η αντιμετώπιση αυτών των προκλήσεων, σε συνδυασμό με την άμβλυνση ενός ακόμη σημαντικού περιορισμού – του υψηλού κόστους απόκτησης των

ηλεκτρικών οχημάτων – θα είναι καθοριστική για τη διεύρυνση της ηλεκτροκίνησης.

Παρά τις κρατικές επιδοτήσεις μέσω του προγράμματος «Κινούμαι Ηλεκτρικά», τα ηλεκτρικά οχήματα εξακολουθούν να είναι ακριβότερα από τα συμβατικά αντίστοιχά τους, γεγονός που

λειτουργεί ανασταλτικά για πολλούς καταναλωτές. Η ενίσχυση των οικονομικών κινήτρων και η σταδιακή μείωση του κόστους μέσω της τεχνολογικής εξέλιξης θα συμβάλουν στη μεγαλύτερη διείσδυση της ηλεκτροκίνησης, διευκολύνοντας περισσότερους οδηγούς να υιοθετήσουν ένα πιο βιώσιμο μοντέλο μετακίνησης.

Παρά τη ραγδαία ανάπτυξη της ηλεκτροκίνησης, οι οδηγοί ηλεκτρικών οχημάτων εξακολουθούν να αντιμετωπίζουν ορισμένες προκλήσεις στην καθημερινότητά τους



Ασφαλιστικές Καλύψεις για Ηλεκτρικά Οχήματα

✂ Η ιδιοκτησία ενός ηλεκτρικού οχήματος δημιουργεί νέες ανάγκες και στον τομέα της ασφάλισης. Οι οδηγοί θα πρέπει να εξετάσουν εξειδικευμένες ασφαλιστικές καλύψεις που διασφαλίζουν την ομαλή και απρόσκοπτη χρήση του οχήματός τους.

Η Υδρογείος Ασφαλιστική, με πολυετή εμπειρία, υψηλή τεχνογνωσία και ηγετική θέση στην ασφάλιση οχημάτων, προσφέρει μια ολοκληρωμένη σειρά ασφαλιστικών προγραμμάτων, προσαρμοσμένων στις ανάγκες των κατόχων ηλεκτροκίνητων οχημάτων:

✂ **Προγράμματα ECO / BASIC** – Βασικές και ουσιαστικές καλύψεις για οικονομική και αξιόπιστη προστασία.

✂ **Πρόγραμμα AUTO EXTRA PLUS** – Περιλαμβάνει πάνω από

15 καλύψεις, όπως πυρκαγιά, κλοπή, φυσικά φαινόμενα και αυτοκίνητο αντικατάστασης.

✂ **Πρόγραμμα PREMIUM AUTO** – Το πιο πλήρες πρόγραμμα, με πάνω από 20 καλύψεις, συμπεριλαμβανομένης της κάλυψης ίδιων ζημιών.

Όλα τα προγράμματα ασφάλισης ηλεκτροκίνητων οχημάτων της Υδρογείος Ασφαλιστικής περιλαμβάνουν μία σειρά από καλύψεις προστιθέμενης αξίας που ενισχύουν την προστασία των οδηγών, όπως ενδεικτικά: Κάλυψη Υλικών Ζημιών από Υπαίτιο Όχημα Εκτός Φιλικού Διακανονισμού & Ανασφάλιστο Όχημα, Ετήσιο Προληπτικό Έλεγχο Υγείας, Απαλλαγή Πληρωμής Ασφαλίστρων σε περίπτωση Απώλειας Εργασίας, κ.α.

Επιπλέον, για την πληρέστερη προστασία των ηλεκτρικών οχημάτων, τα προγράμματα περιλαμβάνουν χρήσιμες,

εξειδικευμένες καλύψεις όπως:

- ✂ Υλικές Ζημιές κατά τη Φόρτιση του Οχήματος
- ✂ Κλοπή Καλωδίου Φόρτισης
- ✂ Αστική Ευθύνη προς τρίτους κατά τη Φόρτιση του Οχήματος



Με τα προγράμματα της Υδρογείος Ασφαλιστικής, οι οδηγοί ηλεκτροκίνητων οχημάτων μπορούν να απολαμβάνουν την οδήγησή τους με μεγαλύτερη σιγουριά και ασφάλεια.

Πηγές και σχετικά άρθρα:

- ΣΕΕΑ – Σύνδεσμος Εισαγωγέων Αντιπροσώπων Αυτοκινήτων
- Κινούμαι Ηλεκτρικά 3
- Μητρώο Υποδομών και Φορέων Αγοράς Ηλεκτροκίνησης - Υπουργείο Υποδομών και Μεταφορών <https://electrokinisi.yme.gov.gr/public/ChargingPoints/>
- Ελληνικό Ινστιτούτο Ηλεκτροκίνητων Οχημάτων



Καλές και ασφαλείς θάλασσες με την Υδρόγειο Ασφαλιστική



Ο καιρός ανοίγει και η θάλασσα μας περιμένει. Γι' αυτό και η άρτια προστασία των σκαφών αναψυχής αποτελεί προτεραιότητά μας. Για ευχάριστα και ξένοιαστα ταξίδια η Υδρόγειος Ασφαλιστική, με πολυετή εμπειρία και εξειδίκευση στην ασφάλιση σκαφών, προσφέρει κάλυψη:

⌘ Αστικής ευθύνης έναντι τρίτων (υποχρεωτική κάλυψη) για κάθε τύπο σκάφους – ιδιωτικής & επαγγελματικής χρήσης.

⌘ Ίδιων ζημιών για την προστασία της περιουσίας σας.

Με άμεση, υψηλού επιπέδου εξυπηρέτηση και πάντα με ανθρώπινο πρόσωπο, προσφέρουμε:

Ασφάλιση Αστικής Ευθύνης Σκαφών

⌘ Κάλυψη αστικής ευθύνης σύμφωνα με τις απαιτήσεις του νόμου 4926/2022.

⌘ Κάλυψη για Σωματικές Βλάβες, Υλικές Ζημιές και Πρόκληση Θαλάσσιας Ρύπανσης κατά τη διάρκεια πλοών, ελλιμενισμού και αγκυροβολίας.

Ασφαλίζονται σκάφη Ιδιωτικής και Επαγγελματικής αναψυχής καθώς και μη μηχανοκίνητα.

⌘ Ιδιωτικά: Ταχύπλοα Μηχανοκίνητα, Ιστιοπλοϊκά.

⌘ Επαγγελματικά:

- Μηχανοκίνητα – Ταχύπλοα, Τουριστικά – Περιγηγνικά
- Μη μηχανοκίνητα: Κανό, Θαλάσσια ποδήλατα, Ιστιοσανίδες, Paddle Board.

Ασφάλιση Ίδιων Ζημιών Σκαφών

⌘ Παρέχεται σε Ιδιωτικά Ταχύπλοα - Μηχανοκίνητα Σκάφη Αναψυχής και Ιδιωτικά Ιστιοπλοϊκά, συνδυαστικά με το βασικό πρόγραμμα ασφάλισης αστικής ευθύνης.

⌘ Καλύπτει ζημιές ή απώλειες που μπορεί να συμβούν είτε στη θάλασσα είτε όταν το σκάφος είναι σε ακινησία, ελλιμενισμένο ή παροπλισμένο.

Βασικές Καλύψεις:

- ⌘ Καιρικά φαινόμενα
- ⌘ Ολική ή μερική κλοπή
- ⌘ Πυρκαγιά
- ⌘ Σεισμός
- ⌘ Έκρηξη
- ⌘ Κακόβουλες πράξεις
- ⌘ Πρόσκρουση
- ⌘ Φόρτωση/μετακίνηση προμηθειών
- ⌘ Έξοδα επιθεώρησης υφάλων από προσάραξη
- ⌘ Ζημιές στο ίδιο το σκάφος

⇒ Προαιρετικά παρέχονται καλύψεις μεταφοράς με τρέιλερ, πολέμου, απεργιών και τρομοκρατικών ενεργειών, μηχανικών βλαβών, αλλά και Νομική Προστασία.



Sales Rally

Διαγωνισμός Πωλήσεων Κλάδου Σκαφών

Επιβραβεύονται οι 5 πρώτοι συνεργάτες σε Νέα Παραγωγή Κλάδου Σκαφών



- 1ος νικητής:** Πενθήμερη Κρουαζιέρα (4 Διανυκτερεύσεις) για 2 άτομα στο Αιγαίο
- 2ος νικητής:** Πενθήμερη Κρουαζιέρα (4 Διανυκτερεύσεις) για 1 άτομο στο Αιγαίο
- 3ος νικητής:** Τριήμερο ταξίδι (2 Διανυκτερεύσεις) για 2 άτομα στο Costa Navarino
- 4ος νικητής:** Κινητό τηλέφωνο iPhone 16

- 5ος νικητής:** Ηλεκτρικό ποδήλατο ή Ηλεκτρικό Πατίνι κατ' επιλογή του Συνεργάτη

**Ταξιδέψτε -
Κερδίστε
5 Μοναδικά
Δώρα!**

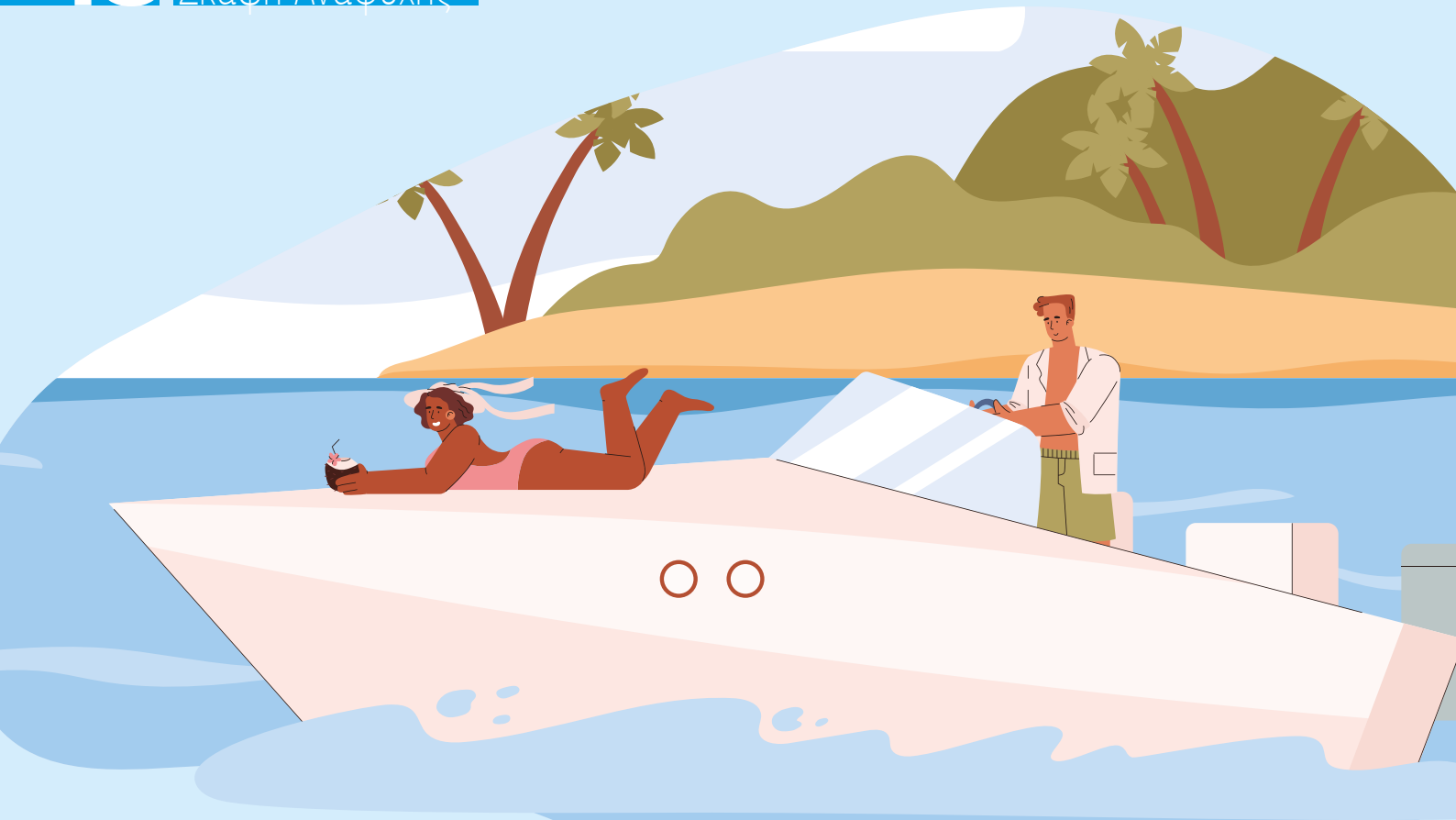
Διάρκεια Διαγωνισμού
**1/4/2025 -
31/7/2025**

Προϋποθέσεις:

- » Ελάχιστη Παραγωγή Νέων Συμβολαίων €6.000
- » Για οργανωτικές μονάδες: Ελάχιστη Παραγωγή Νέων Συμβολαίων €8.500
- » Στην επίτευξη του στόχου δεν υπολογίζεται η μεταφορά παραγωγής από άλλον συνεργάτη της εταιρείας, όπως επίσης ακύρωση παλαιού ασφαλιστηρίου και νέα αίτηση

*Οι κρουαζιέρες και το ταξίδι στο Costa Navarino θα πραγματοποιηθούν την περίοδο Οκτωβρίου-Νοεμβρίου 2025

* Το ταξίδι στο Costa Navarino περιλαμβάνει 2 διανυκτερεύσεις με πρωινό και μεταφορικά έξοδα



Βόητα με το Σκάφος

Τι πρέπει να έχετε μαζί σας!

Το καλοκαίρι έφθασε, μαζί και οι πρώτες βόλτες με το σκάφος σας! Το θαλασσινό αεράκι και ο ήλιος είναι υπέροχα, αλλά, για να τα απολαύσετε πραγματικά ξέγνοιαστα, χρειάζεται μια μικρή προετοιμασία.

Προτού ανεβείτε στο σκάφος με την παρέα σας, κάντε έναν έλεγχο και προετοιμαστείτε για τη βόλτα σας με τα παρακάτω:

Ατομικά Εφόδια – για άνεση και χαλάρωση

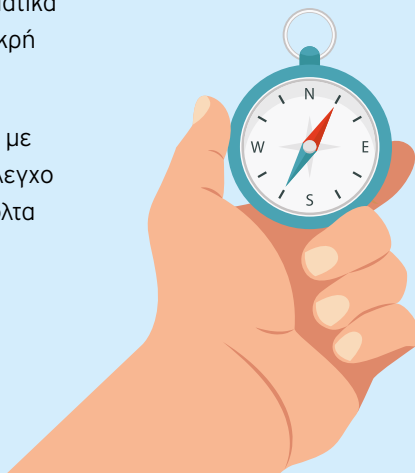
☼ Μερικά μπουκάλια με δροσερό νερό και λίγα σνακ θα σας κρατήσουν μέχρι τον επόμενο σταθμό σας.

☼ Μην ξεχάσετε αντηλιακό, καπέλο, και φυσικά μια αδιάβροχη θήκη για το κινητό σας τηλέφωνο, για... αδιάβροχες selfies!

Πλοήγηση – για να μη χαθείτε ούτε στιγμή

☼ Πυξίδα, ναυτικοί χάρτες ή GPS (κι ένα μικρό βαρόμετρο για τις αλλαγές καιρού).

☼ Αν προβλέπεται να σας βρει η νύχτα εν πλω, χρειάζεστε φώτα ναυσιπλοΐας για ασφαλή επιστροφή.



Το σκάφος είναι ελευθερία – και η σωστή προετοιμασία είναι το «εισιτήριο» για να την απολαύσετε χωρίς άγχη.
Καλές θάλασσες!

Εξοπλισμός – για να μπορείτε να δέσετε και να μείνετε

⌘ Άγκυρα με σκοινί ή καδένα για να σταματήσετε σε αυτό το ήσυχο κολπάκι για βουτιές, σκοινιά πρόσδεσης και fenders για να μη γδέρνεται το σκάφος. Και πάντα μερικά βασικά εργαλεία μαζί (ένα γαλλικό κλειδί, μονωτική ταινία, μια ασφάλεια – δεν πιάνουν πολύ χώρο αλλά μπορούν να σας βγάλουν από μια δύσκολη θέση).

Σωσίβια – η ασφάλεια πρώτα

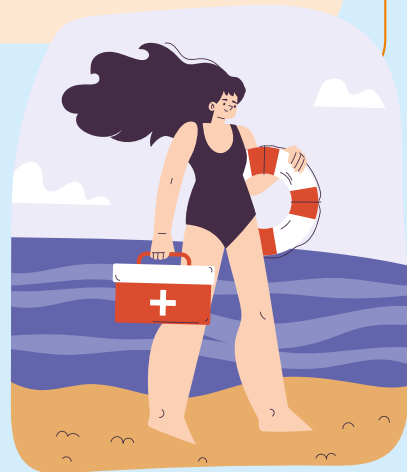
⌘ Ένα σωσίβιο για κάθε άτομο – και ιδανικά σε σημείο που τα βρίσκετε εύκολα και γρήγορα. Ένας σωσίβιος κρίκος και μια σχεδία διάσωσης ή φουσκωτό είναι καλή ιδέα, ειδικά αν κάνετε πιο ανοιχτές διαδρομές.

Επικοινωνία – για κάθε «αν»

⌘ Ένας φορητός ασύρματος VHF, σφυρίχτρα, καπνογόνα, ένα φανάρι ή φακός με δυνατότητα σήμανσης. Ακόμα κι αν δεν χρειαστούν ποτέ, πρέπει να υπάρχουν.

Πυρασφάλεια – «για κάθε ενδεχόμενο»

⌘ Ένας πυροσβεστήρας τοποθετημένος σωστά μπορεί να μην χρειαστεί ποτέ, αλλά είναι υποχρεωτικός και καθισμαστικός.



Πρώτες Βοήθειες – γιατί τα μικροατυχήματα δεν λείπουν

⌘ Φτιάξτε ένα φαρμακείο σκάφους με τα βασικά: παυσίπονα, επιδέσμους, αντισηπτικά, αντικουνουπικά. Δεν πιάνει χώρο, αλλά θα σας «σώσει» αν κάτι πάει στραβά.

Το σκάφος είναι ελευθερία – και η σωστή προετοιμασία είναι το «εισιτήριο» για να την απολαύσετε χωρίς άγχη. Ελέγξτε τη λίστα σας, φροντίστε για όσα μπορεί να λείπουν και είστε έτοιμοι. Καλές θάλασσες!



Το άρθρο αυτό αποτελεί έναν γενικό οδηγό προετοιμασίας για ανέμελες βόλτες με το σκάφος. Πριν ταξιδέψετε, φροντίστε να ενημερωθείτε για τον υποχρεωτικό εξοπλισμό που προβλέπεται από τη νομοθεσία, ανάλογα με το είδος και το μέγεθος του σκάφους σας. Μπορείτε να ανατρέξετε στην ισχύουσα νομοθεσία του Υπουργείου Ναυτιλίας και Νησιωτικής Πολιτικής, και να συμβουλευτείτε τη Λιμενική Αρχή της περιοχής σας ή τον ναυπηγό/μηχανικό ή εκπαιδευτή σας, εφόσον υπάρχει.

Η σωστή πληροφόρηση είναι κομμάτι της ασφάλειας – και της απόλαυσης!



Το Ίδρυμα Reale στηρίζει την Ελλάδα: Δωρεά 25.000 ευρώ για τρία σημαντικά κοινωνικά έργα

Στη στήριξη τριών σημαντικών κοινωνικών έργων στην Ελλάδα προχώρησε το Ίδρυμα Reale.

Συγκεκριμένα, το Ίδρυμα Reale, πιστό στις αξίες του για κοινωνική προσφορά και αλληλεγγύη, στηρίζει την Emfasis Non-Profit με 10.000 ευρώ για το έργο «Mobile Life». Το έργο στοχεύει στην ενδυνάμωση των πλημυροπαθών κοινοτήτων στην περιοχή της Καρδίτσας, προσφέροντας υποστήριξη για την ανακαίνιση σημαντικών υποδομών.

Επιπλέον, το Ίδρυμα ενισχύει το Κέντρο Επαγγελματι-

κής Αποκατάστασης ΑμεΑ (Κ.Ε.Α./Α.Μ.Ε.Α.) με 10.000 ευρώ για την αγορά σχολικού λεωφορείου και εξοπλισμού εργαστηρίων για το Κέντρο Διημέρευσης και Ημερήσιας Φροντίδας ΑμεΑ στο Χαϊδάρι. Η δωρεά θα συμβάλει στη βελτίωση της ποιότητας ζωής των ατόμων με αναπηρία και στην παροχή καλύτερων εκπαιδευτικών ευκαιριών.

Τέλος, το Ίδρυμα Reale στηρίζει το Make-a-Wish (Κάνε-μια-Ευχή Ελλάδος) με 5.000 ευρώ συνεισφέροντας

στο έργο του για την εκπλήρωση ευχών παιδιών 3-18 ετών που νοσούν από σοβαρές ασθένειες. Η δωρεά θα προσφέρει χαρά και ελπίδα σε παιδιά που αντιμετωπίζουν δύσκολες καταστάσεις.

Η στήριξη αυτών των πρωτοβουλιών αποτελεί μέρος της δέσμευσης του Ιδρύματος Reale να ενισχύει τις τοπικές κοινωνίες στις χώρες όπου δραστηριοποιείται ο Όμιλος Reale με στοχευμένες παρεμβάσεις που προάγουν τη βιώσιμη ανάπτυ-

ξη, το περιβάλλον, την κοινωνική ένταξη και την υγεία. Είναι η δεύτερη χρονιά που το Ίδρυμα στηρίζει πρωτοβουλίες στην Ελλάδα, επιβεβαιώνοντας την αφοσίωσή του στην ελληνική κοινωνία.

Σημειώνεται ότι δύο από τα παραπάνω έργα, της Emfasis Non-Profit και του Κ.Ε.Α. / Α.Μ.Ε.Α., είχαν συμμετάσχει στον διεθνή διαγωνισμό «Together 4 a Better World» που υλοποίησε το Ίδρυμα τον Οκτώβριο του 2024.



Η Υδρόγειος Ασφαλιστική δίπλα στο Κ.Ε.Α./ Α.Μ.Ε.Α.

Με βαθύ αίσθημα κοινωνικής ευθύνης, η Υδρόγειος Ασφαλιστική προχώρησε σε δωρεά ύψους 30.000 ευρώ προς το Κέντρο Επαγγελματικής Αποκατάστασης ΑμεΑ (Κ.Ε.Α./ Α.Μ.Ε.Α.), με σκοπό την αγορά σχολικού λεωφορείου για την ασφαλή μεταφορά των ωφελούμενων του Κέντρου. Η πρωτοβουλία αυτή έρχεται σε συνέχεια της δωρεάς από το Ίδρυμα Reale, ενισχύοντας περαιτέρω τη δέσμευσή μας για στήριξη ευάλωτων κοινωνικών ομάδων. Το Κ.Ε.Α./Α.Μ.Ε.Α., που ιδρύθηκε το 1993 από γονείς ατόμων με νοητική υστέρηση, προσφέρει καθημερινά σημαντικό έργο σε 85 άτομα, παρέχοντας εξειδικευμένα προγράμματα εκπαίδευσης, προκατάρτισης και κατάρτισης.

Νέος Κώδικας Δεοντολογίας: Με Πυξίδα τις Αξίες μας



Σε έναν κόσμο που συνεχώς αλλάζει, το σημαντικότερο είναι πώς επιλέγουμε να λειτουργούμε. Οι αξίες μας δεν είναι απλώς δηλώσεις – είναι η βάση της καθημερινής μας δράσης. Για τον λόγο αυτό, ο Όμιλος Reale επικαιροποίησε τον Κώδικα Δεοντολογίας, ώστε να αντικατοπτρίζει την εξέλιξή του και να εναρμονίζεται καλύτερα με τις εθνικές και διεθνείς κατευθύνσεις για τη βιωσιμότητα.

Η αναθεώρηση του Κώδικα Δεοντολογίας εγκρίθηκε από το Διοικητικό Συμβούλιο της μητρικής εταιρείας Reale Mutua στις 29 Νοεμβρίου 2024 και στη συνέχεια επικυρώθηκε από τα Διοικητικά Συμβούλια των εταιρειών του Ομίλου, συμπεριλαμβανομένης της Υδρογείου Ασφαλιστικής.

Ο Κώδικας είναι ο χάρτης πορείας μας, θεμελιωμένος στις αξίες και αρχές του Ομίλου Reale:

Ανθρωποκεντρικότητα

Ο Άνθρωπος βρίσκεται στο επίκεντρο κάθε απόφασης.

Η αναφορά στον σεβασμό των ανθρωπίνων δικαιωμάτων επιβεβαιώνει τη δέσμευση του Ομίλου στην προώθηση μιας κουλτούρας βασισμένης στον σεβασμό του ατόμου, στην προστασία των ανθρωπίνων και εργασι-

ακών δικαιωμάτων, και στη διαφύλαξη της σωματικής και ψυχικής ευημερίας, αναγνωρίζοντας και τιμώντας τη διαφορετικότητα χωρίς καμία διάκριση. Σημειωτέον ότι η γλώσσα του Κώδικα επαναδιατυπώθηκε ώστε να είναι όσο το δυνατόν πιο συμπεριληπτική και να αντανακλά τον πλούτο της διαφορετικότητας που υπάρχει στο οικοσύστημα του Ομίλου.

Υπευθυνότητα

Διαφανής λειτουργία με το βλέμμα στον αντίκτυπο στην κοινωνία και το περιβάλλον.

Οι κανόνες συμπεριφοράς απέναντι στο περιβάλλον και την κοινωνία αναδεικνύουν τη δέσμευση του Ομίλου στον περιορισμό των αρνητικών περιβαλλοντικών επιπτώσεων και τη δημιουργία θετικών αποτελεσμάτων για τις κοινωνότητες και τις περιοχές όπου δραστηριοποιείται, μέσω και των πρωτοβουλιών του Ιδρύματος Reale.

Ακεραιότητα

Επιδίωξη στόχων με ειλικρίνεια, δικαιοσύνη και επαγγελματική ηθική.

Γνώμονα για την επίτευξη εταιρικών στόχων αποτελούν η δικαιοσύνη, η υπευθυνότητα, η ειλικρίνεια, η αξιοπιστία και η επαγγελματική ηθική. Στο πλαίσιο αυτό, διατυπώνεται ρητά η δέσμευση για οικοδόμηση σχέσεων εμπιστοσύνης με τα Ενδιαφερόμενα Μέρη μέσω της ηθικής συμπεριφοράς και της προαγωγής διαφανούς και σαφούς επικοινωνίας.

Συνεκτικότητα

Συνεργασία, συνεννόηση και ομαδικότητα.

Η συνεκτικότητα αποτελεί στοιχείο ουσιαστικό όχι μόνο για την αποτελεσματική και αποδοτική επιχειρηματική διαχείριση, αλλά και για την εδραίωση στρατηγικής συνεννόησης και συνεργασίας μεταξύ όλων των Εταιρειών του Ομίλου, αλλά και ενός αισθήματος υπερηφάνειας και πνεύματος του ανήκειν.

Καινοτομία

Επένδυση σε νέες ιδέες, προϊόντα και τεχνολογίες, με γνώμονα τη δημιουργία αξίας και τη βιώσιμη ανάπτυξη.

Η καινοτομία, εφαρμοσμένη στην ανάπτυξη νέων προϊόντων και υπηρεσιών, μπορεί να συμβάλει στον μετρια-

Η στρατηγική βιωσιμότητας του Ομίλου επικαιροποιήθηκε λαμβάνοντας υπόψη το γεγονός ότι η μητρική εταιρεία Reale Mutua έχει αποκτήσει τη νομική υπόσταση του «Benefit Corporation», ενσωματώνοντας στο καταστατικό της έξι «Σκοπούς Κοινής Ωφέλειας» που τη δεσμεύουν να δημιουργεί θετικό και μετρήσιμο αντίκτυπο για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη.

σμό των επιπτώσεων ορισμένων περιβαλλοντικών και κοινωνικών φαινομένων και στη δημιουργία ευημερίας και αξίας. Στο πλαίσιο αυτό, η χρήση της Τεχνητής Νομοσύνης γίνεται με βιώσιμο και υπεύθυνο τρόπο, με βάση ορισμένες αρχές που διασφαλίζουν την ισορροπία μεταξύ επιχειρηματικών στόχων και ηθικών-κανονιστικών παραμέτρων.



Όραμα, Σκοπός, Αποστολή



Απόσταγμα των παραπάνω αποτελούν ο Σκοπός, το Όραμα και η Αποστολή του Ομίλου, που αντικατοπτρίζουν και καθοδηγούν τις δραστηριότητές του.

ΣΚΟΠΟΣ: να φροντίζουμε τους ανθρώπους για έναν καλύτερο κόσμο, μαζί.

ΟΡΑΜΑ: να αναπτύσσουμε την ευημερία των ανθρώπων και των κοινοτήτων, δημιουργώντας εμπιστοσύνη μακροπρόθεσμα.

ΑΠΟΣΤΟΛΗ: να προστατεύουμε και να βοηθάμε τους ανθρώπους με απλές και βιώσιμες λύσεις, εμπνευσμένες από τις αρχές της αμοιβαιότητας.

Ο Κώδικας για τους Συνεργάτες μας

Οι συνεργάτες μας εκπροσωπούν τις αξίες μας. Γι' αυτό και οφείλουν να ενεργούν με επαγγελματισμό, ενσυναίσθηση και υπευθυνότητα, προσφέροντας σαφείς και αξιόπιστες πληροφορίες στους ασφαλισμένους. Στόχος είναι η παροχή προϊόντων και υπηρεσιών που ανταποκρίνονται πραγματικά στις ανάγκες τους, χωρίς συγκρούσεις συμφερόντων. Η διαφάνεια, η αμεροληψία, η αποτελεσματικότητα, ο επαγγελματισμός και η τήρηση των υποχρεώσεων καθοδηγούν την κάθε μας ενέργεια. Έτσι χτίζουμε σχέσεις εμπιστοσύνης και εκπληρώνουμε τις προσδοκίες των ανθρώπων που μας εμπιστεύονται.

Όλος ο Κώδικας Δεοντολογίας βρίσκεται αναρτημένος στην ιστοσελίδα της Υδρογείου Ασφαλιστικής.

«Από Γενιά σε Γενιά: Η ανθεκτικότητα και το Αύριο των Οικογενειακών Επιχειρήσεων στην Ελλάδα»



Από το μαγαζάκι της γειτονιάς μέχρι μεγαλύτερες εταιρίες εμπορίου, υπηρεσιών και πολλών άλλων κλάδων, οι οικογενειακές επιχειρήσεις έχουν μεγάλη σημασία για την ελληνική κοινωνία και την οικονομία. Τι είναι όμως οικογενειακή επιχείρηση; Πώς διαμορφώνονται οι σχέσεις των μελών της; Γιατί είναι τόσο σημαντική η διαδοχή από την ιδρυτική στην επόμενη γενιά; Με αφορμή την Παγκόσμια Ημέρα Οικογένειας, στις 15 Μαΐου, παρουσιάζουμε το κεφάλαιο της μεγάλης κοινωνικής έρευνας από το Εθνικό Κέντρο Κοινωνικών Ερευνών για λογαριασμό της Υδρογείου Ασφαλιστικής, για τις οικογενειακές επιχειρήσεις.

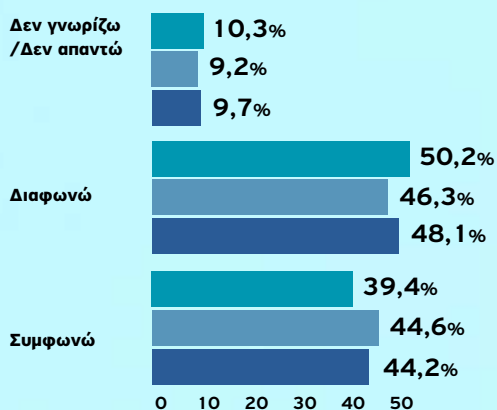
Τι είναι οικογενειακή επιχείρηση;

Είναι η επιχείρηση που ανεξάρτητα από τη νομική της μορφή και το μέγεθός της, ανήκει/διοικείται από μια οικογένεια σε ποσοστό πάνω από το 51%. Σε αυτήν εργάζονται ενεργά μέλη της ίδιας οικογένειας και υπάρχει η διαδικασία της

διαδοχής από γενιά σε γενιά. Οι οικογενειακές επιχειρήσεις αποτελούν τη «ραχοκοκαλιά» της ελληνικής οικονομίας λόγω του σημαντικού αριθμού τους. Από τα 1.000 άτομα που συμμετείχαν στην έρευνα, περίπου το 45% εργάζεται ή έχει εργαστεί στο παρελθόν σε οικογενειακή επιχείρηση και μάλιστα κυρίως με αποκλειστική απασχόληση.

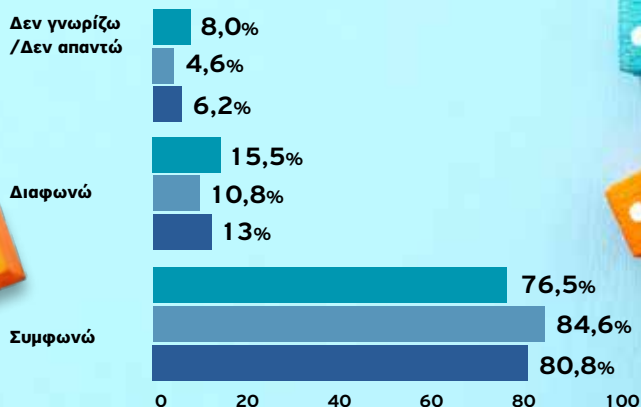
1

Οι οικογενειακές επιχειρήσεις είναι ανθεκτικές στις κρίσεις (ερωτώμενοι που έχουν εργαστεί σε οικογενειακές επιχειρήσεις -%)



2

Οι οικογενειακές επιχειρήσεις συμβάλλουν σημαντικά στη διατήρηση θέσεων εργασίας (ερωτώμενοι που έχουν εργαστεί σε οικογενειακές επιχειρήσεις -%)



Γυναίκες Άνδρες Σύνολο

Δύναμη, ακόμα και σε δύσκολες εποχές

Η οικογενειακή επιχείρηση είναι εγγεγραμμένη στη συνείδηση των περισσότερων ως ένα ασφαλές καταφύγιο σε δύσκολες εποχές. Το 80,8% των συμμετεχόντων στην έρευνα αναγνωρίζει τη σημαντική λειτουργία των οικογενειακών επιχειρήσεων στην ελληνική αγορά εργασίας, κυρίως όσον αφορά τη διατήρηση των θέσεων εργασίας (βλ. γράφ. 1).

Ακόμα και σε δύσκολες εποχές, παρά τις προκλήσεις, οικογένεια και επιχείρηση αντέχουν χάρη στη συνεισφορά όλων των μελών. Αν και τα άτομα που ερωτήθηκαν σχετικά με τις κρίσεις και την ανθεκτικότητα των οικογενειακών επιχειρήσεων, εμφανίζονται διχασμένα (βλ. γράφ. 2) είναι αδιαμφισβήτητη η ευελιξία που επιδεικνύουν τα μέλη της οικογενειακής επιχείρησης για να την κρατήσουν ζωντανή.



Στις περιόδους κρίσης που τα λειτουργικά έξοδα εκτοξεύονται, τα κέρδη περιορίζονται και η αγοραστική δύναμη μειώνεται κατακόρυφα, οι οικογενειακές επιχειρήσεις μπορούν να ανταποκριθούν λόγω της φύσης τους και της δυνατότητας να περιορίσουν (ή και να μηδενίσουν) τα έσοδα της οικογένειας για κάποιο διάστημα προκειμένου να επιβιώσει η επιχείρηση. Παράλληλα, πλεονέκτημα για τις οικογενειακές επιχειρήσεις είναι η εμπιστοσύνη και ασφάλεια που νιώθουν τα μέλη της. Για τις γυναίκες εργαζόμενες, οι οικογενειακές επιχειρήσεις βοηθούν στην εξισορρόπηση οικογενειακής και επαγγελματικής ζωής, καθώς είναι πιο εύκολο να αντιμετωπίσουν απρόοπτα γεγονότα, όπως μια ασθένεια παιδιού. Προφανώς και δεν λείπουν οι εντάσεις, αλλά είναι συχνά οι συγγενικές σχέσεις αυτές που λειτουργούν προς όφελος της επίλυσης των συγκρούσεων και εν τέλει προς όφελος της λειτουργίας της επιχείρησης.

Το κόστος της ανθεκτικότητας

Οι οικογενειακές επιχειρήσεις, που αποτελούν τη «ραχοκοκαλιά» της ελληνικής οικονομίας, χρειάζονται περισσότερη στήριξη από την Πολιτεία. Όλοι οι συμμετέχοντες στην ομάδα εστιασμένης συζήτησης που έγινε στο πλαίσιο της έρευνας, διαπίστωσαν την ανάγκη για παροχή εργαλείων και κινήτρων για τη διευκόλυνση πρόσβασης σε χρηματοδότηση/δανεισμό και σε προγράμματα κατάρτισης και επιμόρφωσης κυρίως προς τις νέες γενιές επιχειρηματιών που αναλαμβάνουν οικογενειακές επιχειρήσεις. Επιπλέον, αυτό που επισημάνθηκε από όλους είναι το γεγονός ότι σε όλες τις οικογενειακές μικρομεσαίες επιχειρήσεις οι γυναίκες-σύζυγοι εργάζονται συχνά χωρίς αμοιβή και ασφάλιση, εκτός ωραρίου, χωρίς αυτό να μπορεί να ελεγχθεί από τους αρμόδιους φορείς, γεγονός που μακροπρόθεσμα λειτουργεί εις βάρος της γυναίκας και της οικογένειας, συνολικά.

Διαδοχή & Βιωσιμότητα της επιχείρησης

Το βασικότερο χαρακτηριστικό της οικογενειακής επιχείρησης είναι η διαδοχή, η οποία μπορεί να επηρεάσει ακόμα και τη βιωσιμότητά της. Με βάση την έρευνα, το μεγαλύτερο άγχος του επιχειρηματία αλλά και της οικογένειας είναι η ύπαρξη διαδόχων, η επιθυμία τους να αναλάβουν την επιχείρηση, οι ικανότητές τους αλλά και το μεταβατικό στάδιο μιας ομαλής διαδοχής. Το δύσκολο οικονομικό περιβάλλον εντείνει το άγχος αυτό και έτσι προκύπτουν επιφυλάξεις στην προηγούμενη γενιά σχετικά με το να παραδώσει τα ηνία στην επόμενη.

Η επιτυχημένη διαδοχή

Υπάρχουν δυο μοντέλα επιτυχημένης διαδοχής. Με βάση το πρώτο μοντέλο, το νέο μέλος της οικογένειας που αναλαμβάνει, έχει ήδη εργαστεί αλλού. Στο δεύτερο μοντέλο η διαδοχή γίνεται με σταδιακή ένταξη και ανάθεση ευθυνών. Ωστόσο, κλειδί για την επιτυχημένη μετάβαση παραμένει η ανάθεση αρμοδιοτήτων και ευθυνών στη νέα γενιά, προτού αποχωρήσει η προηγούμενη, η πιο "ηλικιωμένη". Αξίζει δε να σημειωθεί ότι ενώ παλιότερα η διαδοχή ήταν... γένους αρσενικού, σήμερα η εικόνα είναι διαφορετική. Οι γυναίκες αποφασίζουν ολοένα και περισσότερο να συνεχίσουν τις οικογενειακές επιχειρήσεις, ακόμα και σε κλάδους που παραδοσιακά είχαν λιγότερη συμμετοχή, όπως ο κλάδος των κρεοπωλείων.



Τι χρειάζονται οι Οικογενειακές Επιχειρήσεις

Ο κόσμος αλλάζει και οι προκλήσεις μεγαλώνουν. Όλα εκείνα που μπορούν να αποτελέσουν ρίσκο για τη βιωσιμότητα της οικογενειακής επιχείρησης μπορούν να αντιμετωπιστούν με την κατάλληλη μέριμνα από πλευράς Πολιτείας.

Η στήριξη της νέας γενιάς επιχειρηματιών με προγράμματα κατάρτισης, η πρόσβαση σε χρηματοδότηση και ειδικά φορολογικά κίνητρα αλλά και οι δράσεις εξισορρόπησης οικογενειακής και επαγγελματικής ζωής θα κρατήσουν ζωντανές τις οικογενειακές επιχειρήσεις, τον στυλοβάτη της ελληνικής οικονομίας.



Η διαδοχή είναι ένα θέμα που απασχολεί όλες τις οικογενειακές επιχειρήσεις. Συμμετέχοντες στην έρευνα ανέφεραν ότι η οικογενειακή επιχείρηση, εφόσον πηγαίνει καλά, είναι μία λύση επαγγελματικής αποκατάστασης, αλλά μόνο ως προσωπική επιλογή των ίδιων των διαδόχων.





Δίπληα σου, για να νιώθεις ασφάλεια κάθε στιγμή!

Φροντίδα Ατυχήματος
Οδική Βοήθεια



☎ 801 11 25 500

📱 210 65 04 046

Επείγουσα Τεχνική Βοήθεια
για Σπίτι / Επαγγ. Χώρο



210 94 77 294

Επείγουσα Αερομεταφορά
Αντικατάσταση Οχήματος



210 96 01 387

Εφαρμογή Ασφαλισμένων



MyYdrogios



210 9477220

γραμμή υγείας Hospital



210 9477334

γραμμή υγείας Primary